

Posição: Vendedor / Gerente de contas, para trabalhar com venda de treinamentos e sistemas de RH para grandes e médias empresas, relacionando-se com as áreas de RH / Treinamento & Desenvolvimento. O profissional irá iniciar as atividades de vendas diretas da empresa neste segmento.

Qualificações Obrigatórias:

- ✓ Sólidos Relacionamentos já estabelecidos com profissionais decisores/influenciadores de RH e executivos que decidam sobre investimentos de grandes e médias empresas em programas de treinamentos e sistemas estratégicos para a área de Desenvolvimento Humano;
- ✓ Habilidade para identificar oportunidades e criar networking e gerenciar relacionamentos com clientes a fim de atingir objetivos de venda estabelecidos;
- ✓ Profundo entendimento das estratégias de RH de grandes empresas, em especial, de treinamento e desenvolvimento de gestores, líderes, executivos e profissionais de venda, sendo hábil para a partir do entendimento destas estratégias, encaixar o serviço a ser vendido dentro da mesma.
- ✓ Planejamento e Organização;

Responsabilidades da função:

- ✓ Prospecção e vendas de programas de treinamento de produtividade pessoal e sistemas estratégicos para Desenvolvimento Humano, para grandes e médias empresas, atingindo metas esperadas;
- ✓ Gerenciar relacionamento com os clientes, reportando atividades para os diretores da empresa;
- ✓ Acompanhar implementação de treinamentos e sistemas nos clientes, garantindo a excelência na prestação de serviços e a satisfação do cliente para com os serviços prestados;
- ✓ Se bem sucedido, poderá assumir a Gerencia de Vendas, montando equipe de venda dos produtos da empresa, neste segmento.

Local de Trabalho: a empresa fica no Itaim Bibi, porém os serviços serão efetuados em clientes em toda a região da Grande São Paulo, e eventualmente em outros estados.

Remuneração: a combinar, dependendo das qualificações do profissional. Grande enfoque em remuneração variável, como estímulo à concretização de vendas.

Contatos: enviar currículo com pretensão salarial para vendedorrh@omra.com.br ou cadastrar-se no site: www.omra.com.br, clicar em "Trabalhe Conosco" e inscrever-se na vaga respectiva.